



cms-wheels.de

Mit über 10 Millionen Aluräder pro Jahr und Erstausrüsterstatus der Top-Automobilmarken gehört CMS zu den führenden Leichtmetallradhersteller Europas.

Über 40 Jahre Erfahrung, Innovationsenergie, hohe Qualitätsstandards und CMS eigene Werte, sind die Grundlage für viele dauerhafte Partnerschaften zu Handel und Automobilindustrie.

Um unsere Aktivitäten am Zubehör-Markt weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n:

Vertriebsmitarbeiter* in (m/w/d) im Außendienst, Nordrhein-Westfalen

Ihre Aufgabe

- Aktive persönliche Kundenbetreuung
- Strategischer Ausbau des Vertriebsgebietes
- Fachkundige Beratung
- Eigenverantwortliches Erstellen von Angeboten
- Mitwirkung bei der Festlegung von Strategien und Verkaufszielen
- Erhebung von Markt- und Wettbewerbsdaten

Ihre Kompetenz

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Branchenkenntnis
- (Erste) Vertriebserfahrung
- Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick
- Sicheres und freundliches Auftreten
- Selbständiges kundenorientiertes Arbeiten

Unser Angebot

- Arbeit mit einem motivierten dynamischen Team
- Eigenverantwortung
- Firmenfahrzeug
- Flache Hierarchien und die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen
- Wertschätzung und Unterstützung der persönlichen Entwicklung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit frühestem Eintrittstermin per Mail an: personal@cms-wheels.de

CMS Automotive Trading GmbH

Z. Hd. Frau Stefanie Back

SAP-Allee 2

68789 St.Leon-Rot